Y - 490 / Y - 491 (A)

B.Com. (Third Year) (SPECIAL) EXAMINATION, August 2021

(SECOND CHANCE)

APPLIED ECONOMICS (B)

Paper – I, II

PRINCIPLES OF MARKETING/INTERNATIONAL MARKETING

Time: Three Hours

 $Maximum\ Marks: 40 + 40 = 80\ (For\ Regular\ Students)$

Minimum Pass Marks: 33%

 $Maximum\ Marks: 50 + 50 = 100\ (For\ Private\ Students)$

Minimum Pass Marks: 33%

नोट- सभी प्रश्न हल कीजिए।

Attempt all questions.

खण्ड-अ (Section-A)

1. विपणन वातावरण की विस्तार से व्याख्या कीजिए।

13/16

Describe the marketing environment in detail.
2. बाजार विभक्तिकरण के आधार तथा महत्व को समझाइए।

13/17

Explain the bases for and importance of Market Segmentation.

3. "व्यवसाय की सफलता या विफलता उसके विभिन्न वस्तुओं के मूल्य निर्धारण की नीति पर निर्भर करती है।" विवेचना कीजिए। 14/17

"The success or failure of a business depends to a large extent on its price policy." Discuss it.

खण्ड-ब (Section-B)

4. माल बेचने के लिये विदेशों में वितरक नियुक्त करने के गुणों व दोषों की विवेचना कीजिए। 13/16

Discuss the merits and demerits of appointing distributors in foreign countries for sale of goods.

5. अन्तर्राष्ट्रीय विपणन में पैकेजिंग की क्या भूमिका है ?

13/17

What is the role of Packaging in international marketing?

6. विदेशी विनिमय बिल का क्या अर्थ है ? इसके पक्षकार कौन होते हैं ?

14/17

What is the meaning of foreign bill of exchange? Which are the party to it?